

# 職務経歴書

2023年3月日現在  
氏名: S・K

## ■職務経歴概要

株式会社ウイゴーに店舗管理として正社員入社。新店の運営管理をし入社2年後に複数店舗管理に就任。その後、EC運営管理を経てEC管理兼任MD管理を担当。EC運営管理では登録作業から先方とのやりとりまで担当モールを一任。新モールのOPEN立ち上げを担当し1年後に2倍ほど売上増加を達成。MD兼任後は自社サイト運営を軸に販売計画、商品計画、インフルエンサーとのやりとりなど一任。在籍中、POPUPストアとの連動を行い日販1000万売上を記録。

現在は未経験業種の為、仕様、ツールを学びながらマスター入力作業、リリースまでの設定を行っています。

## ■得意とする経験・分野・スキル

- ・ニーズ、トレンド収集による立案
- ・KPIを用いた数値分析
- ・他部署間の連携

## ■会社履歴

期間	会社名
2022年9月～現在	woof株式会社
2015年6月～2022年8月	株式会社ウイゴー

## ■職務経歴詳細

### woof株式会社 2022年9月～現在

株式会社ナウプロダクションへ出向  
事業内容: オンラインゲームのマスター入力  
プラットフォーム: モバイル  
プロジェクト: 白猫プロジェクト

期間	2020年5月～現在
プロジェクト	「白猫プロジェクト」  - 管理職: 1名 - チームリーダー: 1名 - プランナー: 4名 (本人)
業務内容詳細	作業内容 - マスタ入力 - リリース対応 - 一部定常イベントの企画書作成
使用言語・ツール	Google Spread Sheet Google Slide Unity git
雇用形態	契約社員(出向)

設定班に所属。

イベント施策のマスター入力、実機反映、チェック、リリースまでの業務をマニュアルを見ながら作業を行い、不明点などがある場合はチーム内、先方様への確認で進めております。少しの気付きや違和感を大事にし、設定と資料が相違ない場合でも過去施策と比べ、施策意図との相違や不具合が起きないように先方様へ確認を徹底しております。

株式会社ウイゴー 2015年6月～2022年8月

事業内容:服飾小売  
 従業員数:約2,500名  
 資本金:5,000万円

期間	2020年12月～2022年8月
所属	REVEYU、Melciina、Whinny所属 EC運営管理・MD  体制約7名 - 管理職:1名 - EC管理.MD管理:1名(本人) - スタッフ:2名 - DB:2名 - 商品部:1名
業務内容詳細	REVEYU、Melciina、Whinny所属 - 運営管理 担当(自社サイト/ZOZOTOWN/SHOPLIST) - サイト構築/物流取引 - MD管理業務 - 販売計画 - インフルエンサー商談 - コラボ案件 - チーム管理
使用言語・ツール	Excel Google Spread Sheet PowerPoint
雇用形態	正社員

通常ブランドよりも既存ユーザーに一の流動が多く新規ユーザーの流動が少ない為、カスタマーを強化。  
 LINEでのカスタマーを導入しリピーター客の定着化を行った。

2022年4月より1ブランドのMD業務を兼任。  
 兼任後、世界観やユーザー層をチーム内ですり合わせ再度明確化をし、  
 商品企画～ユーザーまでの流れをユーザー流入、購入データをもとに修正。  
 企画段階から撮影方法、SNSなど計画し全体を通し世界観を統一、結果既存顧客CVRを前年比115%と回復。

また、新規ユーザー、認知拡大の為のコラボ企画を進行。  
 話題性のあるコラボ、企画後の展開も早め、短日での日販700万、UU数も3か月間同数を維持と過去最高平均数値を達成した。

担当期間	2017年8月～2020年12月
所属	GIORDANO、BUCCA44所属 EC店舗所属・複数店舗管理  体制4名 - チーム管理1名 - 店舗管理3名

業務内容詳細	EC運営 <ul style="list-style-type: none"> <li>- 運営管理全般(売上/在庫/販促/報告)</li> <li>- 担当経験(Amazon/Rakuten Fashion/SHOPLIST/OIOIweb channel/MAGASEEK)</li> <li>- サイト担当商談</li> <li>- メルマガ作成</li> </ul>
使用言語・ツール	Excel Google Spread Sheet PowerPoint Adobe Photoshop(基本操作) Adobe Illustrator(基本操作)
雇用形態	正社員

サイト担当者と密に連絡を行い販促枠の交渉、直近の販促依頼など臨機応変に対応し担当店舗の売上に貢献。アルバイトスタッフなど決まった業務担当がいらない為、店舗管理運営の他に作業など一任。(店長業務/商品画像/撮影など)

◇売上規模

400万/月 年間3000万~4000万

サイトにより変動

◇担当店舗実績計

2018年実績4000万円 105% 3店舗(新店1店舗)

2019年実績7800万円 140% 3店舗(1店舗卸→委託に切り替え)

担当期間	2017年4月~2017年8月
所属	GIORDANO所属 複数店舗管理  体制10名 <ul style="list-style-type: none"> <li>- 店舗管理1名(本人)</li> <li>- スタッフ9名</li> </ul>
業務内容詳細	EC運営 <ul style="list-style-type: none"> <li>- 店舗運営管理</li> <li>- 催事出店営業</li> <li>- 開店閉店業務、遠隔にて売場修正、在庫管理等</li> <li>- 年間営業販促スケジュール管理</li> <li>- POP作成</li> <li>- 全店のPOP、入稿物作成、販促業務。</li> </ul>
使用言語・ツール	Excel PowerPoint
雇用形態	正社員

スタッフへの指示、共有を徹底し店舗に居ない期間での運営など行っていた。

催事店舗(2週間~1か月)を遠隔業務で進行。

期間中3店舗出店 全店予算(年間ブランド実績約8億)に対し貢献

1店舗 2週間600万 / 2店舗 2週間400万 / 3店舗 1か月500万

担当期間	2015年5月~2017年3月
所属	GIORDANO所属 店舗管理  体制6名 <ul style="list-style-type: none"> <li>- 店舗管理1名(本人)</li> <li>- スタッフ5名</li> </ul>

業務内容詳細	店舗管理 - 新規OPEN店舗/店長 - 店舗運営管理
使用言語・ツール	Excel PowerPoint
雇用形態	正社員

坪効率が低い状況だった為、売上改善の他にスタッフ育成に努めました。その結果開店、閉め作業など少ない人員で店舗を運営し生産性を高め、利益はプラスで着地。

売上に対しスタッフ人数が多い状況で、学生などショートタイムでシフトを調整し店舗運営を行っていた。

月販平均300万、40坪

2年間実績 予算比:110%

1店舗 2週間600万 / 2店舗 2週間400万 / 3店舗 1か月500万

#### ■PCスキル/テクニカルスキル

Microsoft Excel

Microsoft PowerPoint

Google Spread Sheet

Adobe Photoshop(基本操作)

Adobe Illustrator(基本操作)

Git

#### ■自己PR

プランナー経験は浅くゲーム制作に関する知識や進行方法などを学んでいる最中ですが、店舗でのマネジメント、幅広い年齢のお客様対応、外部とのやり取りなどの経験を活かしチーム内外問わずコミュニケーションをとり円滑に進めております。

また、今まで業務に線引きをせず、未経験の業務に挑戦してきた経験がある為、新しい業務に率先して取り組んでいます。

予算/売上管理などの数値面や販促管理を得意としており、

店舗、EC共に予算達成の為、常に最新の情報、ニーズを把握し改善策を積極的に立案、実施しておりました。

担当のインフルエンサーブランドは企画~販売まで全体に携わっていた為、幅広い範囲で臨機応変に対応ができると自負しております。

何卒よろしくお願い申し上げます。

以上